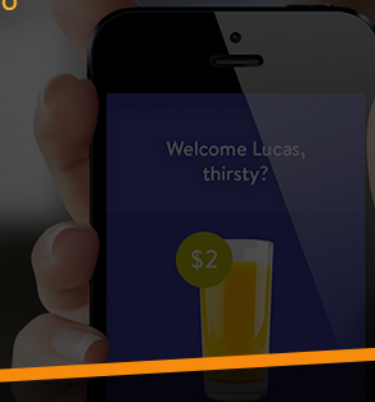


MARKETING DE PROXIMIDAD

Atraves de un pequeño dispositivo que **utiliza la tecnología Bluetooth para transmitir mensajes o avisos** directamente a cualquier dispositivo compatible que entre en su radio de acción.

Estos dispositivos **se instalan de manera muy sencilla**: pegándolos o depositándolos en una superficie que se encuentre en un área determinada. Siempre teniendo en cuenta que su rango de alcance típico está alrededor de los 50-70 metros.



Cuando un usuario pasa junto al dispositivo con el bluetooth de su dispositivo conectado y la app correspondiente instalada, **el dispositivo envía una señal al teléfono** y la app se abre.

A partir de ese momento, pueden empezar a recibirse diferentes **inputs y notificaciones** durante el tiempo que se encuentre en el lugar, enriqueciendo la experiencia y **aumentando las posibilidades de venta**.

LOS PRINCIPALES USOS SE HACEN A NIVEL INFORMATIVO Y DE MARKETING.

- Anuncio de ofertas de última hora o al llegar a un punto concreto
- Punto de referencia o localización
- Navegación en interiores donde la cobertura GPS no es factible
- Analítica (para saber puntos más transitados por los usuarios en un centro comercial, ciudad, etc.)
- Integración con redes sociales
- Información sobre productos
- Entrega de mensajes de audio, vídeo o imágenes
- Atracción de público a locales o establecimientos
- Mejoras en la experiencia del cliente

PRINCIPALES FUNCIONES

Recorrido del Cliente

Mapee fácilmente la experiencia del cliente de inicio a fin y visualice todas las interacciones en una única interfaz amigable.

Marketing móvil

Desarrolle una verdadera experiencia móvil con la creación de mensajes personalizados por medio de notificaciones push en aplicaciones y mensajes SMS.

Marketing social

Cree nuevas oportunidades y gane clientes con campañas sociales en Facebook, Twitter e Instagram utilizando su base de datos.

Generación de leads y scoring

Obtenga leads cualificados, aumente su puntuación de acuerdo a la interacción de los clientes y cree un pipeline relevante para el equipo de ventas.